



SANTACREU, A LA CÁMARA DE COMERCIO DE BARCELONA

LLUIS MONSET, PRESIDENTE DE "ACES": "EL SECTOR SANITARIO Y SOCIAL NUNCA HABÍA LOGRADO LA PRESIDENCIA DE LA CÁMARA DE COMERCIO. ES UN LOGRO MUY IMPORTANTE"

LA VIDA ESTÁ LLENA DE PARADOJAS. AYER, UN DÍA DESPUÉS DE LA VICTORIA DE SANTACREU EN LA CÁMARA DE BARCELONA, SU AMIGO LLUIS MONSET, PRESIDENTE DE LA PATRONAL "ACES", TENÍA UN VIAJE PROGRAMADO CON INFINITAS REUNIONES EN MADRID. COMPARTIERON JUNTOS UN RATO EL MIÉRCOLES, PERO AÚN LES QUEDA LA "JUNTADA BUENA" QUE RINDA HOMENAJE MUTUO A DOS AMIGOS QUE CREYERON EN ALGO QUE PARECÍA IMPOSIBLE. Y QUE, CON SU PERSISTENCIA Y EMPUJE, HAN LOGRADO UN HITO HISTÓRICO PARA LOS EMPRESARIOS Y LA SANIDAD CATALANA.



→ **Lógicamente, ACES está feliz por la victoria de Santacreu...**

→ Efectivamente. Josep se presentaba por la patronal. En este caso, por la Fundación que yo presido. Y estaba, obviamente, impulsado por ACES. Porque así se decidió por la Junta Directiva en su momento. Quisimos apoyarlo como nuestro representante y él aceptó. Dentro de que, además, ha habido una reunión de empresarios catalanes que también apoyaban su candidatura desde otros epígrafes. Porque esto de las cámaras de comercio es muy complicado. Así que estamos muy satisfechos. Porque también es un éxito del sector sanitario, que nunca había tenido la Presidencia de la Cámara de Barcelona. Y, por tanto, creo que es hito muy importante.

→ **¿El apoyo de la sanidad ha sido masivo a Santacreu?**

→ Masivo, no. Pero sí muy amplio. Porque tuvimos exactamente el 66,7% de los votos. Y, por tanto, es una mayoría muy significativa.

→ **¿La sanidad tiene un mensaje que reflejar en las cámaras de comercio?**

→ Desde luego. Quienes me conocen, saben que pienso así hace tiempo. El sector sanitario no está visto como un sector empresarial. Se ve como un derecho de los ciudadanos, que todo ciudadano tenga acceso a una sanidad lo mejor posible. Pero eso no debería marginar a las empresas, sino todo lo contrario. Las empresas son los instrumentos que utiliza la sociedad en todos los ámbitos para mejorar la prestación de cualquier servicio.

Y en el ámbito sanitario, también lo deberíamos hacer. Pero se quiere ver como algo que debe de estar muy cerca de la prestación pública. Y se generan estas discusiones interminables. Y se acusa de privatizar, cuando en realidad, lo importante del Servicio Público de Salud, es que sea, precisamente, para todo el mundo, gratuito y con accesibilidad, no que lo gestione uno u otro.

Creo que es importante, conceptualmente, que se vaya normalizando la idea de que, en la sanidad, las empresas y su función también son importantes. Es decir, que haya grupos de personas que apuesten su dinero, trabajo e ideas para tener una mejor sanidad. Lo que quiere decir mejores servicios para los ciudadanos. Y por ello, el paso adelante de Josep puede marcar un hito en este sentido. Igual que lo marca el hecho de que se presente por una fundación que trabaja para la discapacidad intelectual. Que es una fundación, no una gran empresa.

Porque las fundaciones hacen también una labor empresarial importantísima. Ahí debemos coincidir todos y, por ello, este puede ser un buen momento para que la gente lo vea así.

→ **Pero la sanidad es muy amplia. A Santacreu le habrán votado clínicas veterinarias, médicos autónomos con consulta, sociedades profesionales de farmacéuticos, industria...**

→ Eso creemos. Pero ha sido dentro de su epígrafe, que es 1 de 52. En el fondo, Santacreu y la Cámara de Comercio representan desde hoy a todos los empresarios y a todas las empresas.



SANTACREU, A LA CÁMARA DE COMERCIO DE BARCELONA

LLUIS MONSET: "ESTOY CONVENCIDO, SI JOSEP SE HUBIERA PRESENTADO HACE 4 AÑOS, TAMBIÉN HABRÍA GANADO"

Lo que pasa es que, para elegir con una fórmula democrática, las cámaras tienen cada una su sistema. Y en el caso de la de Barcelona, hay 52 epígrafes con diferentes sectores. Y en el sector al que nosotros pertenecemos, lo compartimos con aquellos que usted ha mencionado. Ahora, a quienes tiene que ayudar Josep es a todo el sector empresarial en general. Otra cosa es que, en nuestro caso particular, como empresa de prestación de servicios sanitarios, nos cuesta ser visualizados como tal. Porque sigue la idea repetida de "hacer negocio con la salud".

Pero no se trata de eso. Sino de velar, apostar, innovar y arriesgar por una mejor prestación sanitaria. Y dadas las características de Josep, seguro que él hará propuestas innovadoras para nuestro campo. Pero él quiere ser innovador en todo. Y ayudar a todo el mundo empresarial a afrontar esta fase difícil, tanto desde el punto de vista social, donde las cosas están cambiando mucho; como desde el político, en el cual las cosas no están fáciles, ni en Cataluña ni en España.

→ Y más allá de la imagen de Josep, ¿dónde cree que ha estado la clave de su victoria?

→ La primera razón es que Josep es una persona que la conoce muchísima gente y que merece la confianza de todo el mundo. Y después que, modestamente, todos los que le hemos ayudado también somos conocidos, tenemos conexiones y saben que queremos lo mejor para todos. Pero también es verdad que la candidatura se monta con una cierta idea de decir que cada uno puede pensar lo que quiera, independentista o no. Pero las cámaras de comercio y sus razones no están para defensa de ideas políticas, sino de actitudes empresariales. En ellas se defiende lo de todos, a los de derechas, izquierdas, arriba, abajo, grandes, pequeños y medianos. Y ese fue el motivo de buscar esta victoria, que afortunadamente se ha obtenido.

Algunos analistas políticos sí que plantean que puede, en cierta manera, reflejar un cansancio de esta visión que han tenido unos cuantos en Cataluña, que pensaban que la independencia y por vías un poco extraordinarias, era una solución. Considero que ahora no estamos en esta tesitura. Y eso puede haber influido. Y le digo más, si Josep se hubiera presentado con una sola candidatura hace cuatro años, también hubiera ganado.

"ACES NO DEJA DE CRECER. TENEMOS 277 EMPRESAS ASOCIADAS Y 550 CENTROS"

→ ¿Y cómo van las cosas en ACES?; ¿cuál es un poco su situación actual?

→ ACES va muy bien. En las empresas, se sabe si las cosas van bien cuando tienen muchos clientes. Y a los clientes se les mide, sobre todo, si compran tus productos. La manera que nosotros tenemos de mirar si las cosas van bien es a través del número de socios. Esto quiere decir que las empresas nos ven como algo útil. Y la verdad es que no dejamos de crecer, de tal manera que ahora tenemos ya 277 empresas asociadas y más de 550 centros.

Esto quiere decir que, en Cataluña, las empresas de prestación de servicios sanitarios y sociales nos consideran útiles. Y nosotros, encantados de ellos. Porque ideas como la de la Cámara de Comercio y muchas otras que tenemos, las vamos desarrollando y sacando adelante. Y siempre, para mejorar la salud de todos, algo que es muy importante. Debemos hacer entender lo que decía un maestro que tuve: Que la diferencia entre la propia salud "es hacer buena salud o hacer mala salud", no hacer pública o privada. Eso es lo importante.